

【プレス技術 7月号】

西田順生の執筆記事が

掲載されました!

塑性加工の 総合専門誌 PRESS WORKING

特集

多品種少量・短納期を実現するプレス/板金の生産管理手法

巻頭インタビュー

(前オーケープレス 代表取締役 太田賢吾氏

プレス作業を改善する電気/空圧制御の基礎知識

INTERMOLD 2022 大阪



メッキ・組立ラインの材料同士の接合に

超簡単ビームスポット接合機

M&W Beam



株式会社 ムラタ溶研



うら面に 誌面掲載

失敗しな

社運を左右する生産管理シス 生産管理システムについて軽く考えてい

実に多い。システム導入に失敗すると、生 部門のみならず製造、営業、購買・外注管理 が大混乱し、来る日も来る日も納期に追われ 月間の刺轢が増し、全従業員が疲弊してくる。 に病状が悪化すると、社内不良や顧客クレ 類発し、最終的には原価が上昇し、会社が左

者は「生産管理システムは、社運を左右する な生き物"である」と思っている。ではど

なぜ生産管理システムを導入したいと考 っか、その目的を明確にすることが大切 れるのは、議論を重ねている内に、い

ステムを「導入することがゴール(目 てしまうこと。生産管理システムは クツールであって、システムを導入 ではないことを肝に命ずることが うならないように導入目的を文書

方法 3. 玛

 $5 \sim$ たいの とが重要

なぜ"

するのか か?"とき るためには にはどのこ

TEL: 03-6411-1264 FAX: 03-6411-1265 URL: http://www.ni-g-j.cojp 第60巻 第8号(2022年7月号)

鮮 記

失敗しない生産管理システムの 買い方・使い方・直し方

㈱西田経営技術士事務所 西田順生*

社運を左右する生産管理システム

生産管理システムについて軽く考えている人が 実に多い。システム導入に失敗すると、生産管理 部門のみならず製造、営業、購買・外注管理部門 が大混乱し、来る日も来る日も納期に追われ、部 門間の軋轢が増し、全従業員が疲弊してくる。さ らに病状が悪化すると、社内不良や顧客クレーム が頻発し、最終的には原価が上昇し、会社が左前 になっていく。

筆者は「生産管理システムは、社運を左右する "厄介な生き物"である」と思っている。ではど うすれば失敗しないのか。

1. 導入目的の明文化

自社がなぜ生産管理システムを導入したいと考 えているのか、その目的を明確にすることが大切 である。

よくみられるのは、議論を重ねている内に、いつの間にかシステムを「導入することがゴール(目的)」となってしまうこと。生産管理システムはあくまで経営のツールであって、システムを導入することが仕事ではないことを肝に命ずることが大切である。こうならないように導入目的を文書

化しておくことが大切である。

これは余談だが、あるプレスメーカーで、「社長、 生産管理システムの導入目的はなんですか?」と 聞いたところ、「従業員の勉強のため」との返答。 いうまでもなく、このような目的でシステムを導 入しても失敗することは火を見るよりも明らかで ある。

2. 投資対効果の測定

生産管理システムの投資額は高額である。企業 によっては数千万円から数億円にもなる。

これを回収しようとなると効果の測定は必須。 しかし生産管理システムの導入効果を金額で測れる時期は5年以上先と考えた方が良い。しかもそ の測定は困難を極める。

仮に、1年で利益を増やしたいという目的だとしたら、生産管理システムの導入では解決しない。むしろ "原価管理と値決めの仕組み" に傾注した方が圧倒的に楽で速い。

したがって、貴社が何を目的として生産管理システム導入したいのかによって投資対効果の測定 方法も変わってくることを知っておくべきである。

3. 理想システムのイメージ

5~10年先どのような"もの作り経営"をしたいのか、そのイメージ=理想システムを描くことが重要である。「理想システム」という考え方は、"なぜ"利益が出ないのか?"なぜ"不良が発生するのか?"なぜ"納期遅延が横行しているのか?"とその原因を探るのではなく、利益を上げるためにはどのような仕組みを、納期を守るためにはどのような仕組みにすれば良いのか、その「理

TEL: 03-6411-1264 FAX: 03-6411-1265

URL: http://www.ni-g-j.co.jp

第60巻 第8号(2022年7月号)

^{* (}にしだ じゅんせい): 代表取締役 〒 103-0016 東京都中央区日本橋小網町 8-2 BIZMARKS 日本橋茅場町 1F